

開業したい!

独立したい!

挑戦したい!

令和
4年度

8期生募集! 8/5(金)締切

定員
20名

コザしん 創業 School

スクール



あなたの夢を応援します!

コザしん創業スクールは、経営や財務・会計、販売戦略、ビジネスプランの作成など、創業に必要な基礎知識を体系的に学びながら、自身の思い描くビジョンの磨き上げを行える場です。
創業を志す仲間と共に、夢への一歩をここから踏み出しましょう!



受講後約3人に1人が開業!

日程

8/27(土)~11/19(土)
全7日間 10:00~17:00

対象者

創業予定・創業して間もない方
基本的なPC操作ができる方

受講料

21,000円(税込)

場所

コザ信用金庫本店
(沖縄市上地2-10-1)

夢への
STEP

創業スクールに応募

1

講師からノウハウを学ぶ

2

開業に向けて!

3

Q1

どんな人が参加している?

A 職業や業種、年齢等を問わず、創業前から創業後の方まで幅広い方々が参加しています!

Q2

スクールの特徴は?

A 現場で活躍する講師陣からワークショップ形式で創業の知識を実践的に学べます!

Q3

受講後もやっぱり不安が...

A 事務局からのアフターフォローで、受講後もしっかりとサポートしていきます!

11/4(金)までに一定の条件を満たした方への受講料特典があります! 詳しくは担当者へお問合せ下さい。



目標設定

株式会社ビジョンプロジェクト
Be. アグリゲーター
棚原 秀樹 氏



ビジネスプラン

(一財)沖縄ITイノベーション
戦略センター
ストラテジスト
兼村 光 氏



プランディング

株式会社ノイズ・バリュー社
専務取締役/
コンサルティングディレクター
青木 元 氏



財務会計

遠山康英税理士事務所
税理士
遠山 康英 氏



クラウドファンディング

沖縄ガールズスクエア
代表
岩淵 裕子 氏



デジタルマーケティング

BrandBuddyz合同会社
代表社員
照屋 寛樹 氏



ライフプラン

planning salon にじいろ
代表
田島 めぐみ 氏

地元と ともに

コザ信用金庫

<http://www.kozashinkin.co.jp>

コザ信用金庫ホームページの受講申込フォームまたは裏面の申込書に必要事項をご記入の上、メール・FAXにてお申込みください。申込多数の場合は、選考させていただきます。

Facebookもチェック!



お問合せ:企業支援部 [担当]島袋・池原喜之

☎ 098-933-1137 (代表) / ☎ 098-930-3328

✉ shien@kozashinkin.co.jp


🌐 <http://www.kozashinkin.co.jp>

コザしん創業スクール

カリキュラム内容


開催日時	テーマ	内容	講師
1日目 8/27 (土)	10:00~10:30	オリエンテーション	■コザしん創業スクールの概要 事務局(コザ信用金庫 企業支援部)
	10:30~12:00 13:00~14:30	起業成功の鍵を握る「目標実現力」	■経営のスキル・ノウハウ以前に大事なスキルを学ぶ ■目標に向かって行動する秘訣を知る ■思考と感情の活用術について学び、起業への一歩に繋げる ㈱ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏
	14:30~16:00	新たな資金調達の方法	■スモールビジネスの始め方 ■起業準備のためのクラウドファンディング活用について 沖縄ガールズスクエア 代表 岩淵 裕子 氏
	16:00~17:00	資金調達と公的支援制度の活用	■資金調達の手法(自己資金・補助金・融資等) ■その他公的支援制度 事務局(コザ信用金庫 企業支援部)
2日目 9/10 (土)	10:00~13:00	バリュープロポジションキャンパス	■人間(ユーザー)中心のアプローチで問題解決(サービス)を考える (一財)沖縄ITイノベーション戦略センター ストラテジスト 兼村 光 氏
	14:00~17:00	実践マーケティング(競合分析)	■ブランドとマーケティングの概念を学ぶ ■競争優位性と棲み分け優位性の発掘の為の競合分析の実践 ㈱ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏
3日目 9/24 (土)	10:00~12:00 13:00~15:00	財務会計	■創業に必要な手続き ■個人事業主、法人の違い ■確定申告、会計について 遠山康英税理士事務所 税理士 遠山 康英 氏
	15:00~17:00	起業スタート前のライフプラン講座	■知っておくべき社会保障制度と民間の保険活用 ■経営者が使える資産形成術 planning salon にじいろ 代表 田島 めぐみ 氏
4日目 10/8 (土)	10:00~12:00	ビジネスプランの事例	■事業計画を作成する目的 ■実際に創業した事業計画の審査 ■金融機関での融資審査の目録 事務局(コザ信用金庫 企業支援部)
	12:00~13:00	地域における支援機関の活用	■創業支援事業計画について ■自治体・公的支援機関における支援 創業支援事業計画において連携している自治体の創業支援の担当者 沖縄県よろず支援拠点 コーディネーター 沖縄県信用保証協会 経営支援部 創業支援課の担当者
	14:00~17:00	ビジネスプラン中間発表	■自分のビジネスプランを魅力的に伝えるプレゼンテーション手法 ■論理的な話し方・伝え方 ■中間発表フィードバック (一財)沖縄ITイノベーション戦略センター ストラテジスト 兼村 光 氏 ㈱ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏 ㈱ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏 沖縄ガールズスクエア 代表 岩淵 裕子 氏
	17:30~19:30	交流会 ※自由参加	■ビジネスプランのブラッシュアップ コザしん創業スクール8期生・講師・事務局
5日目 10/22 (土)	10:00~13:00	やりたい起業の形を整理整頓! あなたのビジネスの価値を自分で知る	■自分が本当にやりたいビジネスを整理整頓する方法 ■お客さまに届けたい価値は何?価値の見つけ方 ■お客さまのニーズも大事、さらに大切なことは自分の〇〇〇 ㈱ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏
	14:00~17:00	ビジネスプランの検証	■アイデアを膨らませるフレームワーク活用の仕方 (一財)沖縄ITイノベーション戦略センター ストラテジスト 兼村 光 氏
6日目 11/5 (土)	10:00~13:00	ブランディング実習	■「なりたい姿」と「あるべき姿」から導き出すブランドコンセプトの作り方 ■プレスリリースの書き方 ㈱ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏
	14:00~17:00	デジタルマーケティング	■コロナ禍とデジタルマーケティング ■2時間でホームページを公開! BrandBuddyz(同) 代表社員 照屋 寛樹 氏
7日目 11/19 (土)	10:00~13:00	ビジネスプラン発表	■自分のビジネスプランを魅力的に伝えるプレゼンテーション手法 ㈱ビジョンプロジェクト Be.アグリゲーター 棚原 秀樹 氏 ㈱ノイズ・バリュー社 専務取締役 青木 元 氏
	14:00~15:00	優良ビジネスプラン選抜総選挙	■論理的な話し方・伝え方 遠山康英税理士事務所 税理士 遠山 康英 氏 沖縄ガールズスクエア 代表 岩淵 裕子 氏
	15:00~16:00	地域の創業者による体験談	■コザしん創業スクール卒業後の活動について ■補助金の活用事例(小規模事業者持続化補助金) コザしん創業スクール卒業生 6期生 吉良 裕幸 氏
	16:00~17:00	コザしん創業スクール閉講式	■卒業後の支援について ■優良ビジネスプラン選抜総選挙結果発表 ■コザしん創業スクール閉講式 事務局(コザ信用金庫 企業支援部)
	17:30~19:30	交流会 ※自由参加	■コザしん創業スクールを振り返って コザしん創業スクール8期生・講師・事務局

卒業生の声




【6期生】ゆめ学童クラブ
代表 宮城 拓真

創業スクールに通う事ができて、本当に良かったと心から思います。理由は3つで、創業したい想いを形にする術を学べた、講師陣や同期との繋がりが支えとなって背中を押してくれる、そして最後に、事務局からの手厚いサポートです。卒業後も事務局の皆さんと気軽にコンタクトが取れて、開業に向けてのアドバイスや事業計画書作成のフォロー等と、『ゆめ』に向かってとことんサポート(伴走)していただきました。



【7期生】fuleru okinawa(お花のサブスク)
比嘉 たか子

創業スクールのチラシを見たときは、この値段で本当にこんなに充実しているの?と疑っていましたが、受講してみると想定以上の内容で創業に向けての準備が加速しました。私は特にお金に関わる部分について考えるのが苦手でしたが、事務局の方々の丁寧なサポートもあり不安が大きく軽減されました。コンテンツ内容はもちろんですが、参加者に対してのフォローアップ体制が充実しており、事務局の皆さんの熱量にびびくりさせられます!



【7期生】岩田法律事務所
岩田 周

創業の「①何をしたいか」「②どうやるか」のうち、スクールで学べるのは②だと思います。10%でもよいので①を決めてからの受講がオススメです。素晴らしい講師陣の実践を伴う講義の中で、きっと発見があるはず。回が進み、行動が伴うことにより創業時の様々な不安が徐々に消えるのを実感しました。同業種の方とは一味違う個性が出せ、業種を問わず売れているお店はなぜ売れているのかの理由の理解が進みました。

【受講申込書】
web申込フォームをご利用の方はこちら!

	フリガナ	氏名	
	〒	住所	生年月日 年 月 日
		携帯	当スクールを知った経緯 <input type="checkbox"/> 取引店からの案内 <input type="checkbox"/> 支援機関からの案内 <input type="checkbox"/> 知人の紹介 <input type="checkbox"/> 新聞 <input type="checkbox"/> その他
	@	E-mail	創業予定地 _____市・町・村 / 自宅
			創業準備段階 <input type="checkbox"/> 創業準備中 <input type="checkbox"/> 創業__年目 <input type="checkbox"/> その他

※本スクールへの反社会的勢力の受講はお断りします。 ※新型コロナウイルスの感染拡大および受講申込状況によっては、zoomによるオンライン授業での対応、もしくは、開催を中止する場合がございますので、予めご了承ください。
 ※カリキュラムは一部変更になる場合があります。 ※ご記入いただいた内容は本スクールの実施のために利用する他、当金庫からの各種連絡、情報提供の目的以外には利用致しません。
 ※特定創業支援等事業による各種支援策を提供するため、ご記入いただいた内容を創業支援で連携する市町村および外部支援機関等第三者に提供する場合もございますので、予めご了承ください